

COMMERCIALE ADDETTO/A ALLA VENDITA PRODOTTI (TRENTINO ALTO ADIGE)

Baumit Spa, sede di San Vito al Tagliamento (PN), cerca per sviluppo dell'area relativa alla regione TRENTINO ALTO ADIGE di un/una **Impiegato/a Commerciale addetto/a alla vendita e promozione di prodotti e materiali per l'edilizia**.

La gestione della qualità e della tutela ambientale è saldamente ancorata da decenni al modello imprenditoriale di Baumit e conseguentemente viene applicata in modo uniforme in tutti gli stabilimenti del gruppo.

I principi di corporate governance sono orientati a obiettivi economici e ambientali. L'attenzione previdente e sostenibile delle risorse, la minimizzazione dell'energia e delle emissioni come pure l'ottimizzazione dell'impiego delle materie prime e combustibili ricoprono posizioni preminenti nelle attività aziendali.

Principali responsabilità:

- Gestisce e promuove la vendita diretta di prodotti e materiali ai clienti, nel rispetto delle direttive e procedure aziendali previste;
- Si occupa di capire, con informazioni dirette dal mercato e con l'ausilio degli strumenti aziendali previsti, il grado di solvibilità dei clienti e dei clienti potenziali presenti nell'area di vendita assegnata;
- Organizza dei piani di penetrazione del mercato, in contatto costante con la direzione commerciale ed il Capo Area, per ogni categoria di prodotto o materiale;
- Elabora un'ipotesi di budget da sottoporre all'esame della direzione commerciale e del Capo Area;
- Ha il compito di affrontare e gestire eventuali problemi di natura tecnica che dovessero sorgere post-vendita;

Requisiti richiesti:

- Diploma di Istruzione Secondaria preferibilmente ad indirizzo tecnico.
- Esperienza di almeno 2 anni nella promozione e vendita di materiali per l'edilizia.

Completa il profilo il possesso di evidenti doti relazionali, di team work, di organizzazione del lavoro oltre che una spiccata attitudine alla gestione del rapporto con il cliente.

Area di lavoro: Trentino Alto Adige con trasferte presso la sede di San Vito al Tagliamento (1 volta al mese circa).

Contratto: Tempo Indeterminato + auto aziendale (segmento C) uso promiscuo. Dal secondo anno sistema premiante su obiettivi commerciali definiti annualmente.

Orario di lavoro: Full Time con possibilità di attivazione modalità smart working.

CCNL: Cemento Calce e Gesso Industria

Se interessati e, solo se in possesso dei requisiti richiesti, si prega di inviare il proprio CV all'indirizzo e-mail risorseumane@baumit.it autorizzando al trattamento dei dati personali ai sensi D. Lgs. 196/2003 e dell'Art. 13 del Regolamento UE 2019/679La ricerca si intende rivolta ad entrambi i sessi (L. 903/77 e D. Lgs. 198/2006)

Baumit SpA

I - 33078 - San Vito al Tagliamento (PN)
Via Lusevera, 3 - Z.I. Ponte Rosso
Tel. +39 0434 1850 980
e-mail: info@baumit.it
pec: baumititalia@legalmail.it

Società con unico socio soggetta all'attività di direzione e coordinamento della

Baumit Beteiligungen GmbH
A - 2754 Waldegg, Wopfing 156